

Wir suchen:

Sales Manager (m/w; vollzeit/teilzeit)

Guid.New ist ein stark wachsendes Hightech-Unternehmen zu Softwareproduktentwicklung und Chatbots / KI. Daher sind wir stetig auf der Suche nach neuen KollegInnen und freuen uns auf deine Bewerbung. Du bist kommunikativ und kennst keine Probleme, sondern nur Herausforderungen.

DEIN JOB

- Betreuung von Bestandskunden
- Aufbau von Neukunden
- Kontaktpflege
- Findung technischer Konzepte
- Präsentationen erstellen und halten

DEINE SKILLS

- Persönlicher Drive
- Genauigkeit und Zuverlässigkeit
- Technisches und wirtschaftliches Verständnis
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung
- Kommunikativ

WAS WIR DIR BIETEN

... einen Platz, in dem du deine Fähigkeiten voll ausleben kannst. Du bekommst genügend Raum um dich zu entfalten und die entsprechende Freiheit um diesen mit deinem Engagement zu füllen.

Du arbeitest mit digitalen Abenteurern im Guid.New-Tower mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Für diese Stelle vorgesehen ist ein Jahreszielgehalt (brutto) ab € 70.000,- auf Vollzeitbasis; Überzahlung nach Erfahrung und Qualifikation.

Bewerbung (inkl. Lebenslauf) **an: jobs@guidnew.com**

Wir machen den Unterschied.
Werde ein Teil der GUID-
Familie.

G LOBAL
U NIQUE
I NNOVATIVE
D IGITAL